

MASELLI GIULIA

ESPERIENZE LAVORATIVE

G-COM

Novembre 2019 – Dicembre 2019

Bologna, Italia

Business Developer

- Ricerca e costruzione di solide relazioni con clienti esistenti/prospect
- Gestione delle conversazioni con clienti esistenti per migliorare le relazioni
- Organizzazione e partecipazione alla conversazione strategica interna ed esterna del cliente
- Partecipazione ad eventi e conferenze, fornendo feedback, informazioni e tendenze di mercato

Nomisma SpA

Ottobre 2018 – Luglio 2019

Bologna, Italia

Market Analyst

- Project management: gestione di progetti, pianificazione di scadenze e attività, valutazione economica dei progetti e relativa analisi della marginalità. Monitoraggio dei risultati, delle tempistiche e dell'effort
- Gestione clienti: gestione dei rapporti con clienti storici e scouting di clienti prospect sul mercato.
- Moderazione trattative ed eventi
- Reportistica: redazione di report, documenti e output finali
- Sales management: redazione di offerte e meeting con i clienti per illustrare la value proposition. Pianificazione dei progetti e proposte customizzate sulle esigenze dei singoli clienti

Fondazione Grameen Italia

Giugno 2018 – Luglio 2018

Bologna, Italia

Internship

- Supporto ai beneficiari di microcredito per l'avviamento di piccole attività imprenditoriali
- Redazione di Business Plan, analisi di mercato e analisi Swot
- Analisi dei protocolli di scoring e dei principali metodi di valutazione delle applicazioni di microcredito

Venturini & Maselli Sas

Aprile 2014 – Ottobre 2014

Firenze, Italia

Internship, Sales Manager

- Gestione e analisi delle vendite attraverso la scelta di clienti target
- Gestione e organizzazione delle collezioni
- Supporto alla gestione amministrativa aziendale

FORMAZIONE

Università degli Studi di Bologna

Febbraio 2016 – Dicembre 2018

Bologna, Italia

Laurea magistrale in Finanza, Intermediari e Mercati

- Conoscenza di metodi matematico-statistici, di competenze economiche e commerciali
- Conoscenza dell'analisi dei modelli decisionali tipici dei mercati e degli intermediari finanziari e dei processi gestionali dell'area corporate
- Conoscenza della regolamentazione e della vigilanza degli intermediari e dei mercati finanziari
- Consapevolezza di valutazione e gestione dei rischi finanziari con strumenti derivati
- Tesi "Il meccanismo del prestito di gruppo nei programmi di microcredito. Metodologie a confronto"

Università degli Studi di Firenze

Settembre 2011 – Ottobre 2015

Firenze, Italia

Corso di laurea triennale in Economia Aziendale

- Capacità di interpretazione di problematiche organizzative d'Impresa
- Comprensione del fenomeno cooperativo nei vari aspetti istituzionali ed economici
- Conoscenza dei processi decisionali, di analisi organizzativa e di comprensione delle strategie aziendali
- Tesi "Nascita ed evoluzione dell'Home Banking. Analisi del caso BNL"

Istituto statale d'istruzione superiore Russell-Newton

Settembre 2006 – Luglio 2011

Firenze, Italia

Diploma di liceo scientifico ad indirizzo linguistico (spagnolo)

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

IT Skills

- Conoscenza avanzata del Pacchetto Microsoft Office, utilizzo del software statistico Stata, ottima conoscenza degli strumenti di ricerca e navigazione sul Web, ottima conoscenza di LinkedIn

Lingue

- Italiano (madre lingua), Inglese, Spagnolo

Soft Skills

- Ottima predisposizione a lavorare in team
- Capacità di problem solving
- Capacità organizzative e di coordinamento di risorse